


	MP	AMP	MMP	AMB	MB	MMB	AMM	MM	MMM	AED	ED	SED
REQUISITOS DE CALIFICACIÓN	MARKET PARTNER	ASSOCIATE MARKET PARTNER	MANAGING MARKET PARTNER	ASSOCIATE MARKET BUILDER	MARKET BUILDER	MANAGING MARKET BUILDER	ASSOCIATE MARKET MENTOR	MARKET MENTOR	MANAGING MARKET MENTOR	ASSOCIATE EXECUTIVE DIRECTOR	EXECUTIVE DIRECTOR	SENIOR EXECUTIVE DIRECTOR
Volumen personal (PV)	200	250	300	400	500	500	500	500	500	500	500	500
Líneas activas	-	1	2	3	4	4	4	4	4	5	6	8
Volumen de Grupo (GV)	-	-	1,200	2,400	4,000	5,000	5,000	7,000	7,000	7,000	7,000	7,000
Requisitos de estructura	-	-	-	-	1 MMP	2 MMP	1 MMP, 1 MMB	2 MMB	1 MMB, 2 AMM	3 MMB, 2 MM	4 MMB, 2 MMM	6 MMB, 2 AED
Volumen de línea descendente (DV)	-	-	-	-	-	-	-	30,000	60,000	120,000	300,000	800,000
1ª generación de MMB en los últimos 12 meses	-	-	-	-	-	-	-		-	1	1	1

BONO MINORISTA S	Gana 30% sobre las ventas de Clientes Minoristas Gana 15% sobre las ventas de Clientes VIP
---	--

BONO SÚPER VENDEDOR M	3% Súper vendedor 500-999 PV	4% 1K Súper vendedor 1,000-1,999 PV	6% 2K Súper vendedor 2,000-2,999 PV	10% 3K Súper vendedor 3,000-9,999 PV	15% 10K Súper vendedor 10,000+ PV
--	------------------------------	-------------------------------------	-------------------------------------	--------------------------------------	-----------------------------------

BONO UNI-NIVEL M	Nivel 1	7%	8%	10%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%
	Nivel 2	-	-	3%	5%	6%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
	Nivel 3	-	-	-	-	3%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	Nivel 4	-	-	-	-	-	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%

BONO DE VOLUMEN DE GRUPO M	Se paga a partir de ti hasta la próxima generación de MMB o superior (título de carrera).	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----

		PERIODO POWERSTART*										
BONO DE AVANCE DE RANGO M	-	\$175* si estás dentro del mes de inscripción más los primeros 5 meses completos	\$600* si estás dentro del mes de inscripción más los primeros 5 meses completos	\$600* si estás dentro del mes de inscripción más los primeros 5 meses completos	\$750* si estás dentro del mes de inscripción más los primeros 5 meses completos	\$500	\$500	\$1,000	\$2,500	\$5,000	\$10,000	\$20,000

BONO DE AVANCE DE RANGO IGUALADO M	-	\$87.50*	\$300*	\$300*	\$375*	\$500	<ul style="list-style-type: none"> Los bonos igualados de AMP, MMP, AMB y MB se pagarán al patrocinador si este tiene un rango pagado del mismo nivel (o superior). Los bonos igualados de MMB se pagarán al primer MMB+ de línea ascendente si tiene un rango pagado de MMB+. Si no tiene el rango pagado de MMB+, el bono se perderá y no se acumulará. 				
---	---	----------	--------	--------	--------	-------	---	--	--	--	--

BONO DEL MOTOR CLUB M	Para unirse al MONAT Motor Club, debes tener el rango pagado de MM o superior durante 3 meses consecutivos. Consulta los Términos y condiciones del Motor Club para obtener más detalles. Válido para nuevas inscripciones, renovaciones o actualizaciones del Motor Club después del 15 de junio de 2022.	\$750	\$750	\$1,125	\$1,125	\$1,500
--	--	-------	-------	---------	---------	---------

BONO DE GENERACIÓN M	Generación 1	-	-	-	-	-	4%	4%	4%	4%	4%	4%
	Generación 2	-	-	-	-	-	-	3%	4%	4%	4%	4%
	Generación 3	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%	4%	4%
	Generación 4	-	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%	4%
	Generación 5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%

S = PAGO SEMANAL

M = PAGO MENSUAL

BONOS DE PAQUETES DE PRODUCTOS

¡Gana un Bono de Paquete de productos por cada uno que vendas!

La cantidad de bonos de Paquete de productos que puedes obtener es ILIMITADA.



Gana **\$35 USD** por cada MP que inscribas con un Paquete Custom Essentials Lite de **\$149 USD**

Gana **\$50 USD** por cada MP que inscribas con un Paquete de productos Custom Combo de **\$199 USD**

Gana **\$60 USD** por cada MP que inscribas con un Paquete de productos Hair Essentials de **\$249 USD**

Gana **\$60 USD** por cada MP que inscribas con un Paquete de productos Skin Essentials de **\$249 USD**

Gana **\$120 USD** por cada MP que inscribas con un Paquete de productos Success de **\$400 USD**

Gana **\$250 USD** por cada MP que inscribas con un Paquete de productos Overachiever de **\$650 USD**

PowerStart

COMIENZA CON FUERZA, GANA MÁS BONOS

Tu periodo PowerStart es tu mes de inscripción más los siguientes cinco meses calendario. Durante PowerStart, puedes ganar hasta 3 Bonos de Avance de rango en cada rango desde AMP hasta MB. El Bono de Avance de rango que recibirás aumenta la segunda vez que alcances y mantengas cada rango y vuelve a aumentar la tercera vez que alcances y mantengas el rango pagado mientras estés en el periodo PowerStart.

Cuando avanzas de rango varias veces en el mismo mes, estás ganando el Bono de Avance de rango por cada rango que hayas alcanzado.

Como patrocinador, puedes ganar un Bono de Avance de rango igualado que es el 50% de la cantidad del Bono de Avance de rango ganado por tu Market Partner patrocinado personalmente por avanzar a AMP, MMP, AMB, y MB durante su periodo PowerStart, siempre y cuando tengas el mismo rango pagado o superior.

BONOS DE AVANCE DE RANGO POWERSTART

RANGO	1 ^{RA} VEZ	2 ^{DA} VEZ	3 ^{RA} VEZ	HASTA \$ POR RANGO
AMP	\$25.00	\$50.00	\$100.00	\$175.00
MMP	\$150.00	\$200.00	\$250.00	\$600.00
AMB	\$150.00	\$200.00	\$250.00	\$600.00
MB	\$200.00	\$250.00	\$300.00	\$750.00
HASTA \$ POR MES	\$525.00	\$700.00	\$900.00	\$2,125.00

BONOS DE AVANCE DE RANGO IGUALADOS POWERSTART

RANGO	1 ^{RA} VEZ	2 ^{DA} VEZ	3 ^{RA} VEZ	HASTA \$ POR RANGO
AMP	\$12.50	\$25.00	\$50.00	\$87.50
MMP	\$75.00	\$100.00	\$125.00	\$300.00
AMB	\$75.00	\$100.00	\$125.00	\$300.00
MB	\$100.00	\$125.00	\$150.00	\$375.00
HASTA \$ POR MES	\$262.50	\$350.00	\$450.00	\$1,062.50

ACTIVO: se te considera "activo" cuando tienes al menos 200 de Volumen Personal (PV) en un mes calendario.

LÍNEA ACTIVA: Cualquier Market Partner de primer nivel y toda su línea descendente, donde al menos un Market Partner de la línea tenga un mínimo de 200 PV.

RANGO DE CARRERA: Título otorgado a un Market Partner que define el rango más alto que ha alcanzado durante su carrera en MONAT. El rango de carrera puede ajustarse según la Política de Reclasificación descrita en este documento.

INFORME DETALLADO DE COMISIÓN / INFORME DE COMISIONES: Un informe que se encuentra en tu Oficina Virtual, que te brinda los detalles de pago de tus comisiones semanales y mensuales.

VOLUMEN CON COMISIÓN (CV): El valor asignado de cada producto comprado sobre el que se pagan comisiones.

LÍNEA DESCENDENTE: Todas las personas de tu organización que están por debajo de ti.

VOLUMEN DE LÍNEA DESCENDENTE (DV): La suma de tus PV y de toda tu línea descendente, independientemente de su rango. También llamado Volumen de la Organización (VO).

RESERVA DE FUNDADORES EMERGENTES: Un bono originado en abril de 2019. Este fondo paga el 1 % de los ingresos comisionables cuando los ingresos brutos trimestrales para Norteamérica superan los \$75 millones de USD. Cada mercado tiene sus propios criterios de elegibilidad.

GENERACIÓN: Una Generación comienza con un Market Partner de tu línea descendente que tiene un rango de carrera de Managing Market Builder o superior y puede tener cualquier rango por debajo del tuyo. Una Generación incluye a todas las personas que están por debajo del MP, hasta, pero sin incluir, a la siguiente persona con Rango de Carrera de Managing Market Builder o superior.

BONO POR GENERACIÓN: Una persona con rango pagado de Associate Market Mentor (AMM) o superior puede recibir Bonos por Generación sobre el Volumen con comisión (CV) de las generaciones de su línea descendente. Por ejemplo, una Generación 1 pagaría al primer MMB de línea descendente o superior (rango de carrera) y a todas las personas por debajo de él, hasta, pero sin incluir, el siguiente MMB (rango de carrera) o superior en la línea. Si un MP tiene un rango de carrera de AMM+ y desciende a un rango pagado de MMB en un mes determinado, se le pagará un Bono por Generación 1 del 2% para ese mes.

VOLUMEN DE GRUPO (GV): Tu volumen personal y el de tu línea descendente, hasta, pero sin incluir al siguiente Managing Market Builder o superior (por Rango de Carrera). Cuando un Market Partner en tu grupo avanza al Rango de Carrera de Managing Market Builder, su GV se incluirá en tu GV de ese mes.

BONO DE VOLUMEN DE GRUPO: Un bono que paga el 2 % del volumen con comisión de tu Grupo Personal. Paga desde ti, hasta, pero sin incluir, el rango de carrera MMB de la próxima o superior.

PERÍODO DE GRACIA DE 90 DÍAS PARA ASCENDER A UN MMB: Durante los 3 meses calendarios posteriores a que un Market Partner con nivel de Managing Market Builder (MMB) o superior ascienda a un nuevo MMB en su Grupo Personal, solo se le pedirá que cumpla con la mitad de su requisito de GV para obtener un pago en ese rango. Si otro MMB avanza en su grupo personal durante su periodo de gracia, el requisito de GV bajará a cero para el mes o los meses del periodo de gracia mutuo. Si el patrocinador del nuevo MMB no tiene rango de carrera de MMB o superior, el periodo de gracia para el GV se aplica a todos los MP de la línea ascendente hasta el siguiente rango de carrera de MMB.

Por ejemplo, si el patrocinador del MMB que avanza tiene un rango de carrera de MMB, tendrá un requisito de GV reducido de 2.500 GV para obtener un pago como MMB durante el periodo de gracia. Si el patrocinador del MMB que avanza asciende dos extensiones de MMBs, su requisito de GV bajará a cero para cualquier rango durante el periodo de gracia. Si el patrocinador no tiene un Rango de Carrera de MMB, los Market Partners entre el MMB que avanza y el siguiente MMB o superior (en su rango de carrera) también tendrán este beneficio.

POWERSTART: Un programa de bonos por tiempo limitado disponible para los nuevos Market Partners inscritos después del 1 de diciembre de 2024.

PERÍODO POWERSTART: El período Powerstart de un nuevo Market Partner es su mes de inscripción más los cinco meses calendario siguientes. Por ejemplo, el periodo Powerstart de un Market Partner que se inscribió el 10 de diciembre de 2024 comienza el 10 de diciembre y termina el 31 de mayo de 2025.

RESERVA DE FUNDADORES DE LEGADO DE AMÉRICA DEL NORTE: La Reserva de Fundadores es un bono que se paga en forma de acciones del 1% de los ingresos con comisión de los mercados por trimestre. Cada mercado tendrá sus propios criterios de elegibilidad.

NIVEL: La posición de un Market Partner en tu línea descendente en relación contigo, independientemente de su rango. Cuando inscribes personalmente a un Market Partner, se considera que es tu primer nivel. Los Market Partner situados por debajo de ellos son el segundo nivel, y así sucesivamente.

LÍNEA: Una línea comienza con un Market Partner de tu primer nivel e incluye a todos los Market Partners por debajo de él. Puedes tener tantas líneas como Market Partners hayas inscrito personalmente. (También llamada Extensión).

MARKET PARTNER (MP): Alguien que se ha unido a MONAT con la intención de hacer crecer un equipo, construir un negocio MONAT y generar ingresos.

MOMONEY: Cuando un Market Partner gane comisiones, obtendrá el pago a través de una cuenta en línea. La cuenta se crea a partir de tu primera comisión de \$10.00 USD o más. Para obtener más información, consulta las Preguntas Frecuentes de MoMoney.

MONAT MOTOR CLUB: Se trata de un bono que te recompensa por alcanzar el éxito y mantener la Consistencia. Una vez logrado, cumplirás con los requisitos para obtener un bono mensual según tu rango pagado. Puedes encontrar más información en tu Oficina Virtual.

NUEVOS MMB DE PRIMERA GENERACIÓN EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES: Todos los rangos pagados como Directors deben tener un nuevo MMB de primera generación en los últimos 12 meses. El MMB entra en consideración el mes en el que avanza y los 11 meses siguientes, independientemente de un descenso de Rango de Carrera. El MMB también puede volver a ser Director si el MMB tiene un descenso de rango, pero vuelve a avanzar a MMB después del periodo de 12 meses.

VOLUMEN DE LA ORGANIZACIÓN CON COMISIÓN (OCV): La suma del volumen con comisión de toda tu organización.

RANGO PAGADO: Título que se otorga al cumplir los requisitos de rango en un periodo de comisión mensual. El Rango pagado puede ser igual o inferior al rango de carrera y puede fluctuar de un mes a otro.

PERÍODO: se refiere a un plazo específico en el que se calculan las calificaciones y los bonos. En nuestro plan de compensación, hay un periodo semanal y un período mensual.

GRUPO PERSONAL: Un Market Partner y toda su línea descendente, hasta, pero sin incluir al siguiente Managing Market Builder o superior (por Rango de Carrera).

BONO POR VENTAS PERSONALES: Los Market Partners que alcancen un PV mínimo en un periodo de comisiones calificarán para recibir un porcentaje adicional sobre su volumen personal total procedente de las compras de sus Clientes VIP y Minoristas. El PV personal se excluye del cálculo de los ingresos.

VOLUMEN PERSONAL (PV): Valor asignado asociado a los productos. PV es la suma de tus productos comprados personalmente, así como de los productos comprados por tus Clientes VIP y Minoristas inscritos personalmente.

PAQUETE DE PRODUCTOS (PP): Una colección de productos disponible sólo para los nuevos Market Partner al inscribirse. Los Paquetes de productos contienen volumen personal, pero no tienen volumen con comisión.

BONO DE AVANCE DE RANGO IGUALADO: Se pagará un bono igualado de AMP, MMP, AMB y MB al patrocinador si éste tiene el mismo rango pagado (o superior). El Bono igualado de MMB se pagará al primer MMB+ con rango de carrera de línea ascendente si tiene el rango pagado de MMB+ durante ese mes. Si no tiene el rango pagado de MMB+, el bono se perderá y no se acumulará.

BONO DE PAQUETE DE PRODUCTOS: Los Market Partners que inscriban a un Nuevo Market Partner con un Paquete de productos pueden cumplir con los requisitos para obtener un bono.

LÍNEA QUE CALIFICA (O ESTRUCTURA): Para tener una Línea que califica, al menos un Market Partner en la línea debe tener un rango pagado específico en el mes. Por ejemplo, para ser Managing Market Builder, necesitas al menos dos líneas que tengan un MP con el rango pagado de Managing Market Partner o superior. Para cumplir con los requisitos, solo puedes contar con un rango por línea.

AVANCE DE RANGO: Cuando un Market Partner cumple con los requisitos específicos en un mes calendario, puede avanzar a un nuevo rango.

BONO POR AVANCE DE RANGO: Los Market Partners que avanzan de rango por primera vez pueden recibir un Bono de Avance de Rango. Algunos rangos deben alcanzarse en un plazo determinado.

POLÍTICA DE RECLASIFICACIÓN: Los Managing Market Builders que no tengan rango pagado por su Rango de carrera al menos una vez en 6 meses calendario serán reclasificados a su rango pagado más alto alcanzado en los 6 meses calendario anteriores, y su Volumen de Grupo (GV) volverá al del patrocinador en el 6to mes, si reclasifica por debajo de MMB.

Los Associate Market Mentors y superiores que no hayan tenido rango pagado por su Rango de carrera al menos una vez en 12 meses calendario serán reclasificados a su rango pagado más alto alcanzado en los 12 meses anteriores, y su Volumen de Grupo (GV) volverá al del patrocinador en el 12º mes, si reclasifica por debajo de MMB.

RENOVACIÓN: Todos los años, a los Market Partners se les solicita renovar su cuenta de Market Partner con MONAT para permanecer en ese rango.

BONO MINORISTA: Una comisión que recibes por las órdenes realizadas por tus Clientes VIP y Minoristas.

CLIENTE MINORISTA: Un cliente que ordena el producto al precio minorista completo.

PATROCINADOR: El Market Partner que te inscribió, y que está directamente por encima de ti en la genealogía, es tu patrocinador.

REQUISITO DE ESTRUCTURA: Al menos un Market Partner de una de tus líneas debe ser pagado como un rango específico en el mes para la calificación de rango.

BONO DE UN NIVEL: Como Market Partner activo puedes recibir pagos por las ventas de los Market Partners que están por debajo tuyo, a través de cuatro niveles. Los porcentajes y la cantidad de niveles que se te pagan se basan en tu rango pagado, independientemente de los rangos de las personas por debajo de ti.

LINEA ASCENDENTE: Tu patrocinador es tu "línea ascendente directa", y los Market Partners que estén por encima de tu línea ascendente directa también se consideran tu "línea ascendente".

CLIENTE VIP: Un cliente que está inscrito en nuestro Programa de Clientes VIP y compra el producto a un precio con descuento (VIP). Los Clientes VIP disfrutan de ventajas exclusivas adicionales.

RESERVA DE FUNDADORES VISIONARIOS: La Reserva de Fundadores Visionarios de MONAT se paga como una participación del 1% de los Ingresos por comisiones de MONAT para los EE.UU. y Canadá por trimestre. La Reserva se reparte entre todos los Fundadores Visionarios de MONAT que cumplan los requisitos de calificación.