

	MP	AMP	MMP	AMB	MB	MMB	AMM	MM	MMM	AED	ED	SED
REQUISITOS DE CALIFICACIÓN	MARKET PARTNER	ASSOCIATE MARKET PARTNER	MANAGING MARKET PARTNER	ASSOCIATE MARKET BUILDER	MARKET BUILDER	MANAGING MARKET BUILDER	ASSOCIATE MARKET MENTOR	MARKET MENTOR	MANAGING MARKET MENTOR	ASSOCIATE EXECUTIVE DIRECTOR	EXECUTIVE DIRECTOR	SENIOR EXECUTIVE DIRECTOR
Volumen Personal (PV)	200	250	300	400	500	500	500	500	500	500	500	500
Líneas Activas	-	1	2	3	4	4	4	4	4	5	6	8
Volumen de Grupo (GV)	-	-	1,200	2,400	4,000	5,000	5,000	7,000	7,000	7,000	7,000	7,000
Requisitos de Estructura	-	-	-	-	1 MMP	2 MMP	1 MMP, 1 MMB	2 MMB	1 MMB, 2 AMM	3 MMB, 2 MM	4 MMB, 2 MMM	6 MMB, 2 AED
Volumen de Línea Descendente (DV)	-	-	-	-	-	-	-	30,000	60,000	120,000	300,000	800,000
1ª Generación de MMB en los Últimos 12 Meses	-	-	-	-	-	-	-		-	1	1	1

<b>BONO MINORISTA</b> <span style="border: 1px solid black; border-radius: 50%; padding: 2px;">S</span>	Gana 30% sobre las ventas de todos los Clientes Minoristas   *Para los clientes inscritos fuera de México, el Bono por Ventas Minoristas se basa en las reglas de su respectivo país.
---	---

<b>BONO SÚPER VENDEDOR</b> <span style="border: 1px solid black; border-radius: 50%; padding: 2px;">M</span>	*Del PV Personal + Clientes	<b>4%</b> 1K Súper Vendedor 1,000-1,999 PV	<b>6%</b> 2K Súper Vendedor 2,000-2,999 PV	<b>10%</b> 3K Súper Vendedor 3,000-9,999 PV	<b>15%</b> 10K Súper Vendedor 10,000+ PV
--	-----------------------------	---	---	--	---

<b>BONO UNI-NIVEL</b> <span style="border: 1px solid black; border-radius: 50%; padding: 2px;">M</span>	Nivel 1	7%	8%	10%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%
	Nivel 2	-	-	3%	5%	6%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
	Nivel 3	-	-	-	-	3%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	Nivel 4	-	-	-	-	-	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%

<b>BONO DE VOLUMEN DE GRUPO</b> <span style="border: 1px solid black; border-radius: 50%; padding: 2px;">M</span>	Se paga a partir de ti hasta la próxima generación de MMB o superior (Rango de Carrera).	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
---	--	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----

<b>BONO DE AVANCE DE RANGO</b> <span style="border: 1px solid black; border-radius: 50%; padding: 2px;">M</span>	-	Hasta \$3,500 MXN	Hasta \$12,000 MXN	Hasta \$12,000 MXN	Hasta \$15,000 MXN	PERIODO POWERSTART* mes de inscripción más 5 meses completos						
						Primera vez que estos rangos son alcanzados (sin restricción de tiempo)						
						\$5,000 MXN	\$5,000 MXN	\$10,000 MXN	\$25,000 MXN	\$50,000 MXN	\$100,000 MXN	\$200,000 MXN
						Segunda vez que estos rangos son alcanzados (dentro de los 6 meses siguientes a alcanzar el rango por primera vez)						
						\$5,000 MXN	\$5,000 MXN	\$10,000 MXN	\$25,000 MXN	\$50,000 MXN	\$100,000 MXN	\$200,000 MXN

<b>BONO DE AVANCE DE RANGO IGUALADO</b> <span style="border: 1px solid black; border-radius: 50%; padding: 2px;">M</span>	-	Hasta \$1,750 MXN	Hasta \$6,000 MXN	Hasta \$6,000 MXN	Hasta \$7,500 MXN	Hasta \$5,000 MXN	<ul style="list-style-type: none"> <li>Se pagará un bono igualado de MMB la primera y segunda vez que su MMB promovido reciba el Bono por Avance de Rango a MMB.</li> <li>Los Bonos Igualados de MMB se pagarán al primer MMB+ de línea ascendente si tiene un Rango Pagado de MMB+.</li> <li>Si no tiene el Rango Pagado de MMB+, el bono se perderá y no se acumulará.</li> </ul>					
---	---	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------	-------------------	---	--	--	--	--	--

<b>BONO DEL MOTOR CLUB</b> <span style="border: 1px solid black; border-radius: 50%; padding: 2px;">M</span>	Para unirse al MONAT Motor Club, debes tener el Rango Pagado de MM o superior durante 3 meses consecutivos. Consulta los Términos y Condiciones del Motor Club para obtener más detalles.						\$15,000 MXN	\$15,000 MXN	\$22,500 MXN	\$22,500 MXN	\$30,000 MXN
--	---	--	--	--	--	--	--------------	--------------	--------------	--------------	--------------

<b>BONO DE GENERACIÓN</b> <span style="border: 1px solid black; border-radius: 50%; padding: 2px;">M</span>	Generación 1	-	-	-	-	-	-	4%	4%	4%	4%	4%	4%
	Generación 2	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%	4%	4%	4%
	Generación 3	-	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%	4%	4%
	Generación 4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%	4%
	Generación 5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%

S = PAGO SEMANAL      M = PAGO MENSUAL

**BONOS DE PAQUETES DE PRODUCTOS**

¡Gana un Bono de Paquete de Productos por cada uno que vendas!



La cantidad de Bonos de Paquete de Productos que puedes obtener es ILIMITADA.

Gana **\$500 MXN** por cada MP que inscribas con un Paquete de Productos Lite de **\$2,900 MXN**

Gana **\$800 MXN** por cada MP que inscribas con un Paquete de Productos Esencial de **\$3,710 MXN**

Gana **\$1,300 MXN** por cada MP que inscribas con un Paquete de Productos Éxito de **\$5,100 MXN**

**PowerStart**

**COMIENZA CON FUERZA, GANA MÁS BONOS**

Tu periodo PowerStart es tu mes de inscripción más los siguientes cinco meses calendario. Durante PowerStart, puedes ganar hasta 3 Bonos de Avance de Rango en cada rango desde AMP hasta MB. El Bono de Avance de Rango que recibirás aumenta la segunda vez que alcances y mantengas cada rango y vuelve a aumentar la tercera vez que alcances y mantengas el Rango Pagado mientras estés en el periodo PowerStart.

Cuando avanzas de rango varias veces en el mismo mes, estás ganando el Bono de Avance de Rango por cada rango que hayas alcanzado.

Como patrocinador, puedes ganar un Bono de Avance de Rango igualado que es el 50% de la cantidad del Bono de Avance de Rango ganado por tu Market Partner patrocinado personalmente por avanzar a AMP, MMP, AMB, y MB durante su periodo PowerStart, siempre y cuando tengas el mismo Rango Pagado o superior.

**BONOS DE AVANCE DE RANGO POWERSTART**

RANGO	1 <sup>RA</sup> VEZ	2 <sup>DA</sup> VEZ	3 <sup>RA</sup> VEZ	HASTA \$ POR RANGO
AMP	\$500 MXN	\$1,000 MXN	\$2,000 MXN	<b>\$3,500 MXN</b>
MMP	\$3,000 MXN	\$4,000 MXN	\$5,000 MXN	<b>\$12,000 MXN</b>
AMB	\$3,000 MXN	\$4,000 MXN	\$5,000 MXN	<b>\$12,000 MXN</b>
MB	\$4,000 MXN	\$5,000 MXN	\$6,000 MXN	<b>\$15,000 MXN</b>
<b>HASTA \$ POR MES</b>	<b>\$10,500 MXN</b>	<b>\$14,000 MXN</b>	<b>\$18,000 MXN</b>	<b>\$42,500 MXN</b>

**BONOS DE AVANCE DE RANGO IGUALADOS POWERSTART**

RANGO	1 <sup>RA</sup> VEZ	2 <sup>DA</sup> VEZ	3 <sup>RA</sup> VEZ	HASTA \$ POR RANGO
AMP	\$250 MXN	\$500 MXN	\$1,000 MXN	<b>\$1,750 MXN</b>
MMP	\$1,500 MXN	\$2,000 MXN	\$2,500 MXN	<b>\$6,000 MXN</b>
AMB	\$1,500 MXN	\$2,000 MXN	\$2,500 MXN	<b>\$6,000 MXN</b>
MB	\$2,000 MXN	\$2,500 MXN	\$3,000 MXN	<b>\$7,500 MXN</b>
<b>HASTA \$ POR MES</b>	<b>\$5,250 MXN</b>	<b>\$7,000 MXN</b>	<b>\$9,000 MXN</b>	<b>\$21,250 MXN</b>

**ACTIVO:** Se te considera "activo" cuando tienes al menos 200 de Volumen Personal (PV) en un mes calendario.

**AVANCE DE RANGO:** Cuando un Market Partner cumple con los requisitos específicos en un mes calendario, puede avanzar a un nuevo rango.

**BONO DE PAQUETE DE PRODUCTOS:** Los Market Partners que inscriban a un Nuevo Market Partner con un Paquete de Productos pueden cumplir con los requisitos para obtener un bono.

**BONO DE UNI-NIVEL:** Como Market Partner activo puedes recibir pagos por las ventas de los Market Partners que están por debajo tuyo, a través de cuatro niveles. Los porcentajes y la cantidad de niveles que se te pagan se basan en tu Rango Pagado, independientemente de los rangos de las personas por debajo de ti.

**BONO DE VOLUMEN DE GRUPO:** Un bono que paga el 2 % del Volumen con Comisión de tu Grupo Personal. Paga desde ti, hasta, pero sin incluir, el Rango de Carrera MMB de la próxima o superior.

**BONO MINORISTA:** Cada vez que uno de tus Clientes Generales o Clientes VIP compre productos MONAT, ganarás un Bono por Venta Minorista, que es como llamamos a la comisión basada en esas compras. El monto del Bono por Venta Minorista se determina por la diferencia entre el precio de Market Partner de un producto (el precio que tú pagarías) y el precio pagado por el Cliente General o el Cliente VIP.

**BONO POR AVANCE DE RANGO:** Los Market Partners que avanzan a rango a MMB, AMM, MM, MMM, AED, ED o SED por primer y segunda vez, son elegibles para recibir un Bono de Avance de Rango. El primer Bono por Avance de Rango no tiene límite de tiempo para alcanzarlo. Para calificar para el segundo Bono por Avance de Rango, el Market Partner debe obtener el Rango Pagado por segunda vez dentro de los siguientes 6 meses de haber alcanzado el rango por primera vez.

**BONO POR AVANCE DE RANGO IGUALADO:** Se pagará un Bono Igualado de MMB al primer MMB+ (por su Rango de Carrera) de la línea ascendente, la primera y segunda vez que su MMB promovido reciba el Bono por Avance de Rango a MMB, siempre y cuando durante ese mes tenga un Rango Pagado de MMB+. Si no obtiene un Rango Pagado de MMB+, el bono se perderá y no se transferirá a la línea ascendente.

**BONO POR GENERACIÓN:** Una persona con Rango Pagado de Associate Market Mentor (AMM) o superior puede recibir Bonos por Generación sobre el Volumen con comisión (CV) de las generaciones de su línea descendente. Por ejemplo, una Generación 1 pagaría al primer MMB de línea descendente o superior (Rango de Carrera) y a todas las personas por debajo de él, hasta, pero sin incluir, el siguiente MMB (Rango de Carrera) o superior en la línea. Si un MP tiene un Rango de Carrera de AMM+ y desciende a un Rango Pagado de MMB en un mes determinado, se le pagará un Bono por Generación 1 del 2% para ese mes.

**BONO SÚPER VENDEDOR:** Permite a los MPs desbloquear porcentajes adicionales de comisión sobre las ventas realizadas dentro del mes calendario, basadas en su desempeño de ventas. En México, los Market Partners serán calificados para recibir un porcentaje adicional sobre el Volumen de Ventas Personales (PSV) total, compuesto por sus compras personales de productos (excluyendo los Paquetes de Productos), más las compras de sus Clientes Generales y Clientes VIP, cuando alcancen el PV requerido proveniente de esas mismas compras personales (excluyendo los Paquetes de Productos), más las compras de sus Clientes Generales y Clientes VIP para desbloquear el bono.

**CLIENTE GENERAL:** Un cliente de México que realiza pedidos de productos al precio minorista completo para uso personal. En otros países se le llama Cliente Minorista.

**CLIENTE VIP:** Un cliente que está inscrito en el Programa de Clientes VIP. En México, los Clientes VIP deben inscribirse con una orden calificada de \$1600 MXN o más para disfrutar de Beneficios VIP™. Esto les permite ganar Puntos VIP para canjear por recompensas en productos, obtener ahorros diarios exclusivos y acceder a ventas y ofertas especiales.

**GENERACIÓN:** Una Generación comienza con un Market Partner de tu línea descendente que tiene un Rango de Carrera de Managing Market Builder o superior y puede tener cualquier rango por debajo del tuyo. Una Generación incluye a todas las personas que están por debajo del MP, hasta, pero sin incluir, a la siguiente persona con Rango de Carrera de Managing Market Builder o superior.

**GRUPO PERSONAL:** Un Market Partner y toda su línea descendente, hasta, pero sin incluir al siguiente Managing Market Builder o superior (por Rango de Carrera).

**INFORME DETALLADO DE COMISIÓN / INFORME DE COMISIONES:** Un informe que se encuentra en tu Oficina Virtual, que te brinda los detalles de pago de tus comisiones semanales y mensuales.

**LÍNEA:** Una línea comienza con un Market Partner de tu primer nivel e incluye a todos los Market Partners por debajo de él. Puedes tener tantas líneas como Market Partners hayas inscrito personalmente. (También llamada Extensión).

**LÍNEA ACTIVA:** Cualquier Market Partner de primer nivel y toda su línea descendente, donde al menos un Market Partner de la línea tenga un mínimo de 200 PV.

**LÍNEA ASCENDENTE:** Tu patrocinador es tu "línea ascendente directa", y los Market Partners que estén por encima de tu línea ascendente directa también se consideran tu "línea ascendente".

**LÍNEA DESCENDENTE:** Todas las personas de tu organización que están por debajo de ti.

**LÍNEA CALIFICABLE (O ESTRUCTURA):** Para tener una Línea que califica, al menos un Market Partner en la línea debe tener un Rango Pagado específico en el mes. Por ejemplo, para ser Managing Market Builder, necesitas al menos dos líneas que tengan un MP con el Rango Pagado de Managing Market Partner o superior. Para cumplir con los requisitos, solo puedes contar con un rango por línea.

**MARKET PARTNER (MP):** Alguien que se ha unido a MONAT con la intención de hacer crecer un equipo, construir un negocio MONAT y generar ingresos.

**MOMONEY:** Cuando un Market Partner gane comisiones, obtendrá el pago a través de una cuenta en línea.

**MONAT MOTOR CLUB:** Se trata de un bono que te recompensa por alcanzar el éxito y mantener la Consistencia. Una vez logrado, cumplirás con los requisitos para obtener un bono mensual según tu Rango Pagado. Puedes encontrar más información en tu Oficina Virtual.

**NIVEL:** La posición de un Market Partner en tu línea descendente en relación contigo, independientemente de su rango. Cuando inscribes personalmente a un Market Partner, se considera que es tu primer nivel. Los Market Partner situados por debajo de ellos son el segundo nivel, y así sucesivamente.

**NUEVOS MMB DE PRIMERA GENERACIÓN EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES:** Todos los Rangos Pagados como Directors deben tener un nuevo MMB de primera generación en los últimos 12 meses. El MMB entra en consideración el mes en el que avanza y los 11 meses siguientes, independientemente de un descenso de Rango de Carrera. El MMB también puede volver a ser Director si el MMB tiene un descenso de rango, pero vuelve a avanzar a MMB después del periodo de 12 meses.

**PAQUETE DE PRODUCTOS (PP):** Una colección de productos disponible sólo para los nuevos Market Partner al inscribirse. Los Paquetes de Productos contienen Volumen Personal, pero no tienen Volumen con Comisión.

**PATROCINADOR:** El Market Partner que te inscribió, y que está directamente por encima de ti en la genealogía, es tu patrocinador.

**PERÍODO:** Se refiere a un plazo específico en el que se calculan las calificaciones y los bonos. En nuestro Plan de Compensación, hay un periodo semanal y un periodo mensual.

**PERÍODO DE GRACIA DE 90 DÍAS POR PROMOVER A UN MMB:** Durante los 3 meses calendarios posteriores a que un Market Partner con nivel de Managing Market Builder (MMB) o superior promueva a un nuevo MMB en su Grupo Personal, solo se le pedirá que cumpla con la mitad de su requisito de GV para obtener un Rango de Pago específico. Si otro MMB avanza en su grupo personal durante su periodo de gracia, el requisito de GV bajará a cero para el mes o los meses del periodo de gracia mutuos. Si el patrocinador del nuevo MMB no tiene Rango de Carrera de MMB o superior, el periodo de gracia para el GV se aplica a todos los MP de la línea ascendente hasta el siguiente Rango de Carrera de MMB. Por ejemplo, si el patrocinador del MMB que avanza tiene un Rango de Carrera de MMB, tendrá un requisito de GV reducido de 2.500 GV para obtener un Rango de Pago como MMB durante el periodo de gracia. Si el patrocinador del MMB que avanza promueve a dos líneas de MMBs, su requisito de GV bajará a cero para cualquier rango durante el periodo de gracia. Si el patrocinador no tiene un Rango de Carrera de MMB, los Market Partners entre el MMB que avanza y el siguiente MMB o superior (en su Rango de Carrera) también tendrán este beneficio.

**PERÍODO POWERSTART:** El período Powerstart de un nuevo Market Partner es su mes de inscripción más los cinco meses calendario siguientes. Por ejemplo, el periodo Powerstart de un Market Partner que se inscribió el 10 de diciembre de 2024 comienza el 10 de diciembre y termina el 31 de mayo de 2025.

**POLÍTICA DE RECLASIFICACIÓN:** Los Managing Market Builders que no tengan Rango Pagado por su Rango de Carrera al menos una vez en 6 meses calendario serán reclasificados a su Rango Pagado más alto alcanzado en los 6 meses calendario anteriores, y su Volumen de Grupo (GV) volverá al del patrocinador en el 6to mes, si reclasifica por debajo de MMB. Los Associate Market Mentors y superiores que no hayan tenido Rango Pagado por su Rango de Carrera al menos una vez en 12 meses calendario serán reclasificados a su Rango Pagado más alto alcanzado en los 12 meses anteriores, y su Volumen de Grupo (GV) volverá al del patrocinador en el 12º mes, si reclasifica por debajo de MMB.

**POWERSTART:** Un programa de bonificación por tiempo limitado disponible para nuevos Market Partners.

**RANGO DE CARRERA:** Título otorgado a un Market Partner que define el rango más alto que ha alcanzado durante su carrera en MONAT. El Rango de Carrera puede ajustarse según la Política de Reclasificación descrita en este documento.

**RANGO PAGADO:** Título que se otorga al cumplir los requisitos de rango en un periodo de comisión mensual. El Rango Pagado puede ser igual o inferior al Rango de Carrera y puede fluctuar de un mes a otro.

**RENOVACIÓN:** Todos los años, a los Market Partners se les solicita renovar su cuenta de Market Partner con MONAT para permanecer en ese rango.

**REQUISITO DE ESTRUCTURA:** Al menos un Market Partner de una de tus líneas debe ser pagado como un rango específico en el mes para la calificación de rango.

**RESERVA DE FUNDADORES VISIONARIOS:** La Reserva de Fundadores Visionarios de MONAT se paga como una participación del 1% de los Ingresos por comisiones de MONAT para los EE.UU., Canadá y México por trimestre. La Reserva se reparte entre todos los Fundadores Visionarios de MONAT que cumplan los requisitos de cualificación. Consulta el documento de Preguntas Frecuentes sobre la Reserva de Fundadores Visionarios para obtener información adicional.

**VOLUMEN DE COMISIÓN (CV):** El valor asignado de cada producto comprado sobre el que se pagan comisiones.

**VOLUMEN DE COMISIÓN DE LA ORGANIZACIÓN (OCV):** La suma del Volumen con Comisión de toda tu organización.

**VOLUMEN DE GRUPO (GV):** Tu volumen personal y el de tu línea descendente, hasta, pero sin incluir al siguiente Managing Market Builder o superior (por Rango de Carrera). Cuando un Market Partner en tu grupo avanza al Rango de Carrera de Managing Market Builder, su GV se incluirá en tu GV de ese mes.

**VOLUMEN DE LÍNEA DESCENDENTE (DV):** La suma de tus PV y de toda tu línea descendente, independientemente de su rango. También llamado Volumen de la Organización (VO).

**VOLUMEN DE VENTAS PERSONAL:** El valor asignado de cada producto comprado que se utiliza para calcular el Bono de Ventas Personal. En los artículos de precio completo, el PSV de un artículo es igual al PV de ese artículo. En artículos con descuento, el PSV se reducirá o anulará en función del descuento que se aplique.

**VOLUMEN PERSONAL (PV):** Valor asignado asociado a los productos. PV es la suma de tus productos comprados personalmente, así como de los productos comprados por tus Cliente General y Cliente VIP inscritos personalmente.