

|   | MP               | MMP                       | AMB                        | MB               | MMB                       | AMM                       | MM              | MMM                      | AED                            | ED                   | SED                         |
|---|------------------|---------------------------|----------------------------|------------------|---------------------------|---------------------------|-----------------|--------------------------|--------------------------------|----------------------|-----------------------------|
| KVALIFIKACIJOS                            | „MARKET PARTNER“ | „MANAGING MARKET PARTNER“ | „ASSOCIATE MARKET BUILDER“ | „MARKET BUILDER“ | „MANAGING MARKET BUILDER“ | „ASSOCIATE MARKET MENTOR“ | „MARKET MENTOR“ | „MANAGING MARKET MENTOR“ | „ASSOCIATE EXECUTIVE DIRECTOR“ | „EXECUTIVE DIRECTOR“ | „SENIOR EXECUTIVE DIRECTOR“ |
| Asmeninis kiekis (PV)                     | 200              | 300                       | 400                        | 500              | 500                       | 500                       | 500             | 500                      | 500                            | 500                  | 500                         |
| Aktyviosios linijos                       | -                | -                         | -                          | -                | 4                         | 4                         | 4               | 4                        | 5                              | 6                    | 8                           |
| Grupės dydis (GV)                         | -                | 1,200                     | 2,400                      | 4,000            | 5,000                     | 5,000                     | 7,000           | 7,000                    | 7,000                          | 7,000                | 7,000                       |
| 50 % grupės dydis (GV)                    | -                | 600                       | 1,200                      | 2,000            | -                         | -                         | -               | -                        | -                              | -                    | -                           |
| Struktūros reikalavimai                   | -                | -                         | -                          | -                | 2 MMP                     | 1 MMP,<br>1 MMB           | 2 MMB           | 1 MMB,<br>2 AMM          | 3 MMB,<br>2 MM                 | 4 MMB,<br>2 MMM      | 6 MMB,<br>2 AED             |
| Komandos dydis (DV)                       | -                | -                         | -                          | -                | -                         | -                         | 30,000          | 60,000                   | 120,000                        | 300,000              | 800,000                     |
| 1-osios kartos MMB per paskutinius 12 mėn | -                | -                         | -                          | -                | -                         | -                         |                 | -                        | 1                              | 1                    | 1                           |

|                                    |   |
|------------------------------------|---|
| <b>MAŽMENINĖS PREKYBOS PREMIJA</b> | Uždirbkite 30 % nuo pardavimų mažmeninės prekybos klientams   Uždirbkite 15 % nuo pardavimų VIP klientams |
|------------------------------------|---|

|                                    |   |
|------------------------------------|---|
| <b>ASMENINIŲ PARDAVIMŲ PREMIJA</b> | Parduokite 1 000 - 1 999 PV ir uždirbkite 3 %   Parduokite 2 000 - 3 499 PV ir uždirbkite 5 %   Parduokite 3 500 PV arba daugiau ir uždirbkite 10 % |
|------------------------------------|---|

|                              |  |
|------------------------------|--|
| <b>VIP ĮSIGIJIMO PREMIJA</b> | Per kalendorinį mėnesį užregistruokite 4 naujus VIP klientus ir uždirbkite 50 EUR premijos - VIP premijų skaičius kiekvieną mėnesį neribojamas |
|------------------------------|--|

|                            |             |    |     |     |     |     |     |     |     |     |     |     |
|----------------------------|-------------|----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|
| <b>„UNI-LEVEL“ PREMIJA</b> | 1 as lygmuo | 7% | 10% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% |
|                            | 2 as lygmuo | -  | 3%  | 5%  | 6%  | 7%  | 7%  | 7%  | 7%  | 7%  | 7%  | 7%  |
|                            | 3 as lygmuo | -  | -   | -   | 3%  | 5%  | 5%  | 5%  | 5%  | 5%  | 5%  | 5%  |
|                            | 4 as lygmuo | -  | -   | -   | -   | 3%  | 3%  | 3%  | 3%  | 3%  | 3%  | 3%  |

|                              |   |    |    |    |    |    |    |    |    |    |
|------------------------------|---|----|----|----|----|----|----|----|----|----|
| <b>GRUPĖS DYDŽIO PREMIJA</b> | Mokama nuo Jūsų iki kitos MMB arba aukštesnės (karjeros pavadinimas) kartos | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% |
|------------------------------|---|----|----|----|----|----|----|----|----|----|

|                                  |   |   |   |   |       |       |       |         |         |         |          |
|----------------------------------|---|---|---|---|-------|-------|-------|---------|---------|---------|----------|
| <b>REITINGO PAŽANGOS PREMIJA</b> | - | 45 €, jeigu per užsiregistravimo mėnesį ir plius 3 pirmuosius pilnus mėnesius | 45 €, jeigu per užsiregistravimo mėnesį ir plius 4 pirmuosius pilnus mėnesius | 65 €, jeigu per užsiregistravimo mėnesį ir plius 5 pirmuosius pilnus mėnesius | 425 € | 425 € | 900 € | 2 250 € | 4 500 € | 9 000 € | 17 500 € |
|----------------------------------|---|---|---|---|-------|-------|-------|---------|---------|---------|----------|

|   |      |      |      |       |   |  |  |  |  |  |  |
|---|------|------|------|-------|---|--|--|--|--|--|--|
| <b>REITINGO PAŽANGĄ ATITINKANTI PREMIJA</b> | 45 € | 45 € | 65 € | 425 € | <ul style="list-style-type: none"> <li>Atitinkancios MMP, AMB ir MB premijos bus išmokamos rėmėjui, jeigu rėmėjui yra mokama kaip to paties rango (arba aukštesnio) specialistui</li> <li>Atitinkanti MMB premija bus išmokama pirmam linijos viršuje karjeros pavadinimu MMB+, jeigu mokama kaip MMB+.</li> <li>Jeigu nemokama kaip MMB+, premija nebus priskaičiuojama ir nesikaups.</li> </ul> |  |  |  |  |  |  |
|---|------|------|------|-------|---|--|--|--|--|--|--|

| <b>KOMANDOS PREMIJOS</b>   |   |   |  |
|--|---|---|--|
| *Privalo atitikti aukščiausiai išvardintas rangų kvalifikacijas. |   |   |  |
| KVALIFIKACIJOS   | MMP   | AMB   | MB   |
| Aktyvios linijos   | 2   | 3   | 4  |
| Struktūros reikalavimas  | 1 MMP   |   |  |
| Komandos premijos  | 90 €, jeigu per užsiregistravimo mėnesį ir plius 3 pirmuosius pilnus mėnesius | 90 €, jeigu per užsiregistravimo mėnesį ir plius 4 pirmuosius pilnus mėnesius | 150 €, jeigu per užsiregistravimo mėnesį ir plius 5 pirmuosius pilnus mėnesius |
| Atitinkama komandos premija*                                     | 90 €  | 90 €  | 150 €  |

| <b>„MOTOR CLUB“ PREMIJA</b>   |           |       |       |         |         |         |    |
|---|-----------|-------|-------|---------|---------|---------|----|
|   |           | 940 € | 940 € | 1 240 € | 1 240 € | 1 615 € |    |
| „MONAT Motor Club“ taikomos specialiosios klasifikacijos Galioja naujai registruotiems 'Motor Club' nariams, pratęsusiems terminą ar atsinaujinusiems po 2022 m. birželio 15 d. |           |       |       |         |         |         |    |
| <b>KARTOS PREMIJA</b>   | 1-a karta | 4%    | 4%    | 4%      | 4%      | 4%      | 4% |
|   | 2-a karta | -     | 3%    | 4%      | 4%      | 4%      | 4% |
|   | 3-a karta | -     | -     | 3%      | 4%      | 4%      | 4% |
|   | 4-a karta | -     | -     | -       | 3%      | 4%      | 4% |
|   | 5-a karta | -     | -     | -       | -       | 3%      | 4% |

\* Atitinkama „MMP“, „AMB“ ir „MB“ premija bus mokama rėmėjui, kuris moka pagal tą patį (arba aukštesnį) rangą

## „SMART Start“

PRADĖKITE UŽTIKrintAI, UŽDIRBKITE DAUGIAU

Kas yra „SMART Start“?

„SMART Start“ yra IšMANIAUSIAS būdas pradėti savo verslą. Viskas yra susiję su atlygiu už gyvybiškai svarbius veiksmus, kurie yra svarbiausi kuriant stiprų verslą.

Naujojo „Market Partner“ „SMART Start“ laikotarpis yra apibrėžiamas, kai užregistruojamas naujas MP, plius kiti du kalendoriniai mėnesiai.

Ši riboto galiojimo premijų programa yra išskirtinai prieinama tik naujiems „Market Partners“ per jų „SMART Start“ laikotarpį, suteikiant jiems mažiausiai du mėnesius „uždirbti, kol dar mokosi“. „SMART Start“ laikotarpis skaičiuojamas nuo pradinio pirkimo mėnesio dienos, plius kiti du kalendoriniai mėnesiai.

## „SMART START“ PREMIJOS

## VIP įsigijimo premija

M

1. Prijungus 4 VIP klientus Market Partner gauna 50 EUR. premiją neastizvelgiant ar jam galioja ar jau pasibaigęs Smart Start laikotarpis.

## „Block“ premija

2. Kurkite „BLOCK“ ir uždirbkite 130 EUR.

„Block“ sudaro keturi VIP klientai, kurie pirma atlieka pirkimą ir vienas asmeniškai remiamas MP, įsigijęs produktų paketą, kurie kartu yra užregistruojami per „SMART Start“ laikotarpį. Įvykdžius ABI veiklas „Smart Start“ laikotarpiu, uždirbsite 130 EUR „Block“ premiją!

Išmokos už „Block“ premijas „SMART Start“ laikotarpiu NĖRA ribojamos.

## „MONATborhood“ premija

3. Kurkite „MONATborhood“ ir uždirbkite 400 EUR.

Sėkmingai užbaigus tris „Block“ etapus „SMART Start“ laikotarpiu Jūs sukursite mūsų vadinamą „MONATborhood“ ir uždirbsite 400 EUR premiją. Tam turite užregistruoti mažiausiai 12 VIP klientų ir 3 „Market Partners“, įsigijusius produktų paketą.

## ATITINKAMA „SMART START“ PREMIJA

Kai Jūsų asmeniškai remiamas „Market Partner“ uždirba „Block“ premiją „SMART Start“ laikotarpiu, gausite atitinkamą **65 EUR** premiją (norint gauti premiją, rėmėjas turi būti apmokamas tame pačiame arba aukštesniame range, kaip ir MP, kuris uždirbo „Block“ premiją).

M

## PRODUKTŲ PAKETŲ PREMIJOS

Paremkite naująjį „Market Partner“ produktų paketą ir uždirbkite!

W

Jums bus mokama premija už kiekvieną naują „Market Partner“, kuris / kuri įsigis prekių Jūsų rėmimo pagrindu arba pakeis į produktų paketą. Išmokos už produktų paketų premijas nėra ribojamos.

50 € už kiekvieną „MP“, kurį užregistruojate su 220 € „Essentials Combo“ Produktų Paketu (200 PV)

50 € už kiekvieną „MP“, kurį užregistruojate su 220 € „Essentials Hair“ Produktų Paketu (200 PV)

50 € už kiekvieną „MP“, kurį užregistruojate su 220 € „Essentials Skin“ Produktų Paketu (200 PV)

120 € už kiekvieną „MP“, kurį užregistruojate su 399 € „Essentials Skin“ Produktų Paketu (350 PV)

240 € už kiekvieną „MP“, kurį užregistruojate su 699 € „Essentials Skin“ Produktų Paketu (500 PV)

## GREITOJI PERŽIŪRA - KOMPENSAVIMO PLANO APIBRĖŽIMAI

## Apibrėžimai

**Laikotarpis:** specialus laiko tarpas, per kurį skaičiuojamos kvalifikacijos ir išmokos. „MONAT“ taiko savaitinius ir mėnesinius laikotarpius.

**Mokama pagal rangą:** pavadinimas, suteikiamas atitikus rango kvalifikacinius reikalavimus per mėnesinį komisinių laikotarpį. Mokamas pagal rangą gali būti toks pat arba žemesnis nei karjeros pavadinimas ir kas mėnesį skirtis.

**Karjeros pavadinimas:** pavadinimas, suteikiamas perkėlus į kitą rangą. Taip pat gali būti naudojamas kaip Jūsų pripažinimo pavadinimas.

**Asmeninis kiekis (PV):** priskirta vertė, susieta su produktais. PV - tai Jūsų asmeniškai įsigytų produktų suma, taip pat ir produktų, kuriuos įsigijo Jūsų asmeniškai remiami mažmeninės prekybos ir VIP klientai.

**Grupės dydis (GV):** asmeninis dydis, kurį sudaro Jūsų ir Jūsų žemesniosios linijos pirkimai, iki, bet neįtraukiant kito „Managing Market Builder“ arba aukštesniojo (pagal karjeros pavadinimą).

**Linija:** linija prasideda „Market Partner“ 1-ajame lygmenyje ir apima visus „Market Partners“, kurie yra žemiau jo/jos.

**Rėmėjas:** „Market Partner“, kuris Jus užregistravo ir yra tiesiogiai aukščiau Jūsų genealogijoje, yra vadinamas rėmėju.

Norėdami rasti daugiau kompensavimo plano apibrėžimų, apsilankykite „back office“ arba „Resource Library“ (žr. „Kompensavimo plano apibrėžimai“).

**ATITINKAMA KOMANDOS PREMIJA:** jei jūsų remiamas „Market Partner“ pirmą kartą moka pagal „MMP“ – „MB“ rangą, laikydamasis aktyvios linijos ir struktūros reikalavimų, ir jis atitinka kompensavimo plane nustatytą reitingų pažangos terminą, turite teisę gauti atitinkamą komandos premiją. Kad gautumėte premiją, jūs turite mokėti pagal tą patį arba aukštesnį rangą. Jei jie nepatenka į kompensavimo plane nurodytą laikotarpį, jiems nebus mokama komandos premija, o jums nebus mokama atitinkama komandos premija.

**„BLOCK“ PREMIJA:** „Block“ sudaro keturi nauji VIP klientai ir vienas asmeniškai remiamas „Market Partner“, įsigijęs produktų paketą, kurie kartu yra užregistruojami per „SMART Start“ laikotarpį.

**„FOUNDERS“ GRUPĖ:** „Founder“ grupei yra mokama 1 % premija nuo rinkos pardavimų Europoje gautų per ketvirtį. Kiekvienai rinkai taikomi atskiri kriterijai.

**„MOMONEY“:** „Market Partner“ uždirdbti komisiniai bus išmokami per internetinę piniginę. Piniginė yra sukuriama sukauptus pirmuosius komisinius, kurių suma yra 10 EUR arba daugiau. Daugiau informacijos rasite „MoMoney“ DUK.

**„MONAT MOTOR CLUB“:** tai yra premija, mokama už sėkmingą veiklą ir nuoseklumo palaikymą. Pasiekę, gausite mėnesinę premiją, atsižvelgiant į Jūsų pavadinimą. Daugiau informacijos rasite savo „Back Office“.

**„MONATBOURHOOD“:** sukūrus tris „Blocks“ per „SMART Start“ laikotarpį mokama premija. Vienas „Block“ = keturi VIP klientai ir vienas „Market Partner“, įsigijęs produktų paketą. Sukūrus TRIS minėtus „Blocks“ per „SMART Start“ laikotarpį - sukursite „MONATbourhood“.

**„SMART Start“ laikotarpis:** naujojo „Market Partner“ „SMART Start“ laikotarpį sudaro registracijos mėnuo ir kiti du kalendoriniai mėnesiai. Pavyzdžiui, „Market Partner“, kuris užsiregistravo rugsėjo 20 d., jo „SMART Start“ laikotarpis prasidės rugsėjo 20 d. ir baigsis lapkričio 30 d.

**„SMART Start“:** Premijos programa, skirta naujiems „Market Partners“.

**„UNILEVEL“ PREMIJA:** kaip aktyviam „Market Partner“, Jums gali būti mokama nuo „Market Partners“, esančių žemiau Jūsų (žemyn per keturis lygmenis) pardavimų. Mokamas procentinis dydis ir mokamų lygmenų skaičius priklauso nuo Jūsų mokamo pagal pavadinimo, nepaisant asmenų, esančių žemiau Jūsų pavadinimų.

**1-OSIOS KARTOS MMB PER PASKUTINIUS 12 MĖN:** visi mokami kaip direktoriai privalo sukurti vieną naują pirmo lygmens kartą MMB per paskutinius 12-ka mėnesių. MMB įsiskaičiuoja tą mėnesį, kurį jie reklamuoja ir likusius 11-ka mėnesių, nepaisant Karjeros pavadinimo kitimo.

MMB taip pat gali būti perskaičiuojamas kaip direktorius, jeigu MMB turi pareigų pažeminimą, tačiau po 12 mėnesio jis priskiriamas MMB.

**90 DIENŲ LENGVATINIS LAIKOTARPIS, SKIRTAS SKATINTI MMB:** kai „Market Partner“ „Managing Market Builder“ (MMB) arba aukštesniame lygmenyje reklamuoja MMB jų asmeninėje grupėje 3 kalendorinius mėnesius po paaukštinimo, aukštesniosios linijos rėmėjui reikės išpildyti tik pusę GV reikalavimų, kad būtų mokama pagal pareigas. Jeigu daugiau nei vienas žemesniosios linijos narys pasiekia MMB lygmenį per ankstesnius du laikotarpius, GV reikalavimai kiekvienam rangui nebetenka galios. Pavyzdžiui, kai aukštesniosios linijos rėmėjo karjeros pavadinimas yra MMB, kad būtų mokama kaip MMB, rėmėjas per lengvatinį laikotarpį turi įvykdyti 2 500 GV. Jeigu tiesioginis rėmėjas nėra MMB, lengvatinis laikotarpis dėl GV galioja visiems aukštesniosios linijos rėmėjo lygmenims, iki kito MMB Karjeros pavadinimo.

**AKTYVIOJI LINIJA:** bet kuris pirmojo lygmens „Market Partner“ ir jo visa žemesnioji linija, kai bent vienas „Market Partner“ linijoje įvykdo mažiausiai 200 PV.

**AKTYVUSIS:** Jums suteikiamas Aktyviojo statusas, kai per vieną kalendorinį mėnesį įvykdote mažiausiai 200 asmeninį kiekį (PV). Norint gauti komisinių už komandos dydį, privalote įgyti aktyviojo statusą su mažiausiai 200 PV.

**ASMENINĖ GRUPĖ:** „Market Partner“ ir jo (jos) visa žemesnioji linija, iki, bet neįtraukiant kito „Managing Market Builder“ arba aukštesniojo rango (pagal Karjeros pavadinimą).

**ASMENINIS KIEKIS (PV):** priskirta vertė, susieta su produktais. PV - tai Jūsų asmeniškai įsigytų produktų suma, taip pat ir produktų, kuriuos įsigijo Jūsų asmeniškai remiami mažmeninės prekybos ir VIP klientai. (Taip pat žr. „Kvalifikuotas kiekis“)

**ATITINKAMA „BLOCK“ PREMIJA:** kai Jūsų asmeniškai remiamas „Market Partner“ uždirdba „Block“ premiją „SMART Start“ laikotarpiu, gausite atitinkamą „Block“ premiją. Norint gauti premiją, rėmėjas turi būti apmokamas tame pačiame arba aukštesniame range, kaip ir „Market Partner“, kuris uždirdba „Block“ premiją.

**ATNAUJINIMAS:** kiekvienais metais „Market Partners“ privaloma atnaujinti savo „Market Partner“ paskyrą „MONAT“ platformoje, kad šie galėtų veikti kaip „Market Partner“.

**AUKŠTESNIOJI LINIJA:** Jūsų rėmėjas yra Jūsų tiesioginė aukštesnioji linija, taip pat bet kuris „Market Partner“, esantis virš tiesioginės aukštesniosios linijos yra laikomas Jūsų „Aukštesniąja linija“.

**GRUPĖS DYDIS (GV):** asmeninis kiekis, kurį sudaro Jūsų ir Jūsų žemesniosios linijos pirkimai, iki, bet neįtraukiant kito „Managing Market Builder“ arba aukštesniojo (pagal Karjeros

pavadinimą). Kai „Market Partner“ Jūsų grupėje yra paaukštinamas iki „Managing Market Builder“ pirmą kartą, jų GV bus įskaičiuoti į Jūsų GV, tik tą mėnesį kvalifikacinių reikalavimų atitikimo tikslais.

**50 % grupės dydis (GV):** Reikalavimas dėl rangų kvalifikacijos „MMP“, „AMB“ ir „MB“ rangams. 50 % grupės dydis (GV) lygi „Market Partner“ GV, atėmus jo asmeninį kiekį (PV) per kalendorinį mėnesį. Į 50 % GV reikalavimą įskaičiuojamas mažmeninių ir VIP pardavimų PV, taip pat bet kurio žemesnės linijos rinkos „Market Partner“ grupės dydis.

**GRUPĖS DYDŽIO PREMIJA:** premija, kurios atveju mokama 2 % nuo mokamų komisinių dydžio Jūsų asmeninėje grupėje. Mokama nuo Jūsų, iki, bet neįtraukiant kitos kartos MMB (pagal Karjeros pavadinimą) arba aukštesnio rango.

**KARJEROS PAVADINIMAS:** pavadinimas, suteikiamas gavus paaukštinimą. Taip pat gali būti naudojamas kaip Jūsų pripažinimo pavadinimas.

**KARTA:** karta prasideda nuo „Market Partner“ Jūsų žemesniojoje linijoje, kuriam (-iai) suteiktas „Managing Market Builder“ karjeros pavadinimas arba aukštesnis ir gali būti bet kurioje žemesnėje pozicijoje už Jus. Karta apima visus asmenis, esančius žemiau jų, iki, bet neįtraukiant kito turinčio „Managing Market Builder“ arba aukštesnį rangą.

**KARTOS UŽMOKESTIS:** mokamam kaip „Managing Market Builder“ arba aukštesnio rango atstovui gali būti mokamos kartos premijos nuo mokamų komisinių dydžio (CV), kurį sugeneruoja jų žemesniosios linijos kartos. Pavyzdžiui, 1-oji karta mokėtų nuo pirmosios žemesniosios MMB arba aukštesnio rango (pagal Karjeros pavadinimą) linijos ir visi asmenys, žemiau jo (jos), iki, bet neįskaitant kito MMB (pagal Karjeros pavadinimą) arba aukštesnio rango linijoje.

**KOMANDOS DYDIS (DV):** PV suma, kurią sudaro Jūsų ir Jūsų visos žemesniosios linijos pirkimai, nepriklausomai nuo jų pavadinimų. Taip pat vadinamas organizacijos dydžiu (OV).

**KOMISINIŲ IŠSAMAI ATASKAITA / KOMISINIŲ ATASKAITA:** ataskaita, talpinama Jūsų „Back Office“, kurioje galite rasti informaciją apie savaitinių ir mėnesinių komisinių išmokas.

**KOMANDOS PREMIJA:** Komandos premija mokama kartu su reitingo pažangos premija, jei per reitingų pažangos terminą pasiekėte „MMP“, „AMB“ arba „MB“ ir tuo pat metu atitinkate aktyvios linijos ir struktūros reikalavimus.

**KVALIFIKUOTA LINIJA (ARBA STRUKTŪRA):** kad įgytumėte kvalifikuotą liniją, mažiausiai vienas „Market Partner“ Jūsų linijoje turi atitikti mokama kaip specialiam rangui reikalavimą tą mėnesį. Pavyzdžiui, jei norite tapti „Managing Market Builder“, privalote turėti keturias aktyvias linijas, be to, dviejose iš šių linijų turi būti mažiausiai vienas mokamas kaip

„Managing Market Partner“ arba aukštesniam rangui. Kvalifikavimo tikslais, galite skaičiuoti vieną pavadinimą vienai linijai.

**KVALIFIKUOTAS KIEKIS (QV):** naudojamas asmeninio kiekio (PV), grupės dydžio (GV) ir komandos dydžio (DV) apskaičiavimui, taip siekiant nustatyti ar atitinkate pareigų reikalavimus. LAIKOTARPIS: specialus laiko tarpas, per kurį skaičiuojamos kvalifikacijos ir išmokos. Mūsų kompensavimo plane yra nurodyti savaitiniai ir mėnesiniai laikotarpiai.

**LYGMUO:** „Market Partner“ pozicija Jūsų žemesniojoje linijoje atsižvelgiant į Jūsų poziciją, nepaisant jo (jos) pavadinimo. Kuomet asmeniškai remiate „Market Partner“, jis (ji) yra laikomas (-a) Jūsų 1-uoju lygiu. „Market Partners“, kurie yra žemiau jo (jos) yra laikomi 2-ojo lygmens ir t. t.

**LINIJA:** linija prasideda „Market Partner“ 1-ajame lygmenyje ir apima visus „Market Partners“, kurie yra žemiau jo/jos. Galite turėti tiek linijų, kiek turi asmeniškai remiamų „Market Partners“. (Taip pat vadinami Komand

**MAŽMENINĖS PREKYBOS KLIENTAS:** klientas, užsisakantis prekių pilna mažmenine kaina.

**MAŽMENINĖS PREKYBOS KOMISINIAI:** komisiniai, mokami už užsakymus, kuriuos pateikia mažmeninės prekybos ir VIP klientai.

**MOKAMA PAGAL RANGĄ:** pavadinimas, suteikiamas atitikus rango kvalifikacinius reikalavimus per mėnesinį komisinių laikotarpį. Mokamas pagal rangą gali būti toks pat arba žemesnis nei Karjeros pavadinimas ir kas mėnesį skirtis.

**MOKAMŲ KOMISINIŲ SUMA (CV):** suma, priskiriama už kiekvieną įsigytą produktą, nuo kurio yra mokami komisiniai.

**MP:** „Market Partner“. Asmuo, prisijungęs prie „MONAT“ ir turintis ketinimų auginti komandą ir generuoti pajamas.

**ORGANIZACIJOS MOKAMŲ KOMISINIŲ SUMA (OCV):** mokamų komisinių nuo visos organizacijos suma. PARDAVIMŲ PREMIJA: „Market Partners“, kurie pasiekia minimalų PV per komisinių laikotarpį, turi teisę gauti papildomą procentą nuo jų bendros asmeninio kiekio sumos.

**PERKVALIFIKAVIMO PROGRAMA:** „Managing Market Builders“, kuriems nėra mokama pagal jų Karjeros pavadinimą, mažiausiai vieną kartą per 6 kalendorinius mėnesius, bus perklassifikuojami į aukščiausią mokamą pagal pavadinimą, pasiektą per pastaruosius 6 kalendorinius mėnesius, o jų grupės dydis (GV) bus pervedamas rėmėjo GV šeštąjį mėnesį, jeigu klasifikuojamas žemiau nei MMB. „Associate Market Mentors“ ir aukštesnis rangas, kuriems nėra mokama pagal jų Karjeros pavadinimą, mažiausiai vieną kartą per 12 kalendorinių mėnesių, bus perklassifikuojami į aukščiausią mokamą pagal pavadinimą, pasiektą per

pastaruosius 12 mėnesių, o jų grupės dydis (GV) bus pervedamas rėmėjo GV dvyliktąjį mėnesį.

**PRODUKTŲ PAKETAS (PP):** produktų rinkinys, kurį naujasis „Market Partner“ gali įsigyti registracijos metu. Į produktų paketą yra įskaičiuojamas asmeninis kiekis, tačiau jiems netaikomas mokamų komisinių dydis.

**PRODUKTŲ PAKETO PREMIJA:** „Market Partners“, kurie remia naująjį „Market Partner“ produktų paketą, turi teisę gauti premiją.

**REITINGO PAŽANGA:** kai „Market Partner“ įvykdo specialiuosius reikalavimus per kalendorinį mėnesį, jam (jai) gali būti suteiktas naujas aukštesnis rangas (arba pavadinimas).

**REITINGO PAŽANGOS PREMIJA:** „Market Partners“, kurie yra paaukštinami pirmą kartą, turi teisę gauti rango pažangos premiją, atsižvelgiant į laikotarpį, per kurį pasiekė paaukštinimo.

**RĖMĖJAS:** „Market Partner“, kuris Jus užregistravo ir yra tiesiogiai aukščiau Jūsų genealogijoje, yra vadinamas rėmėju.

**VIP ĮSIGIJIMO PREMIJA:** už kiekvieną ketvirtą užregistruotą VIP klientą, gausite premiją. Jeigu Jums taikomas „SMART Start“ laikotarpis, Jūs turėsite savo registracijos mėnesį plus du kalendorinius mėnesius uždirbti premiją. Jeigu Jums netaikomas „SMART Start“ laikotarpis, Jums bus mokama, kai visi keturi VIP klientai bus užregistruoti per tą patį kalendorinį mėnesį.

**VIP KLIENTAS:** klientas, kuris užsiregistruoja VIP programoje ir įsigijo prekių su nuolaida (VIP kaina).

**ŽEMESNIOJI LINIJA:** Jūsų organizacijoje esantis asmenys, žemiau Jūsų rango.