






| | MP | AMP | MMP | AMB | MB | MMB | AMM | MM | MMM | AED | ED | SED |
|--|----------------|--------------------------|-------------------------|--------------------------|----------------|-------------------------|-------------------------|---|------------------------|------------------------------|--------------------|---------------------------|
| QUALIFICATIONS | MARKET PARTNER | ASSOCIATE MARKET PARTNER | MANAGING MARKET PARTNER | ASSOCIATE MARKET BUILDER | MARKET BUILDER | MANAGING MARKET BUILDER | ASSOCIATE MARKET MENTOR | MARKET MENTOR | MANAGING MARKET MENTOR | ASSOCIATE EXECUTIVE DIRECTOR | EXECUTIVE DIRECTOR | SENIOR EXECUTIVE DIRECTOR |
| Volume personnel (VP) | 200 | 250 | 300 | 400 | 500 | 500 | 500 | 500 | 500 | 500 | 500 | 500 |
| Lignes actives | - | 1 | 2 | 3 | 4 | 4 | 4 | 4 | 4 | 5 | 6 | 8 |
| Volume de groupe (VG) | - | - | 1,200 | 2,400 | 4,000 | 5,000 | 5,000 | 7,000 | 7,000 | 7,000 | 7,000 | 7,000 |
| Exigence de structure | - | - | - | - | 1 MMP | 2 MMP | 1 MMP, 1 MMB | 2 MMB | 1 MMB, 2 AMM | 3 MMB, 2 MM | 4 MMB, 2 MMM | 6 MMB, 2 AED |
| Volume de la lignée descendante VD) | - | - | - | - | - | - | - | 30,000 | 60,000 | 120,000 | 300,000 | 800,000 |
| MMB de 1ère génération dans les 12 derniers mois | - | - | - | - | - | - | - |  | - | 1 | 1 | 1 |

| | |
|---|---|
| BONUS DE VENTE AU DÉTAIL  | Gagnez 30 % sur les ventes des clients Gagnez 15 % sur les ventes des clients VIP |
|---|---|


| | | | | | |
|--|-----------------------------------|--|--|---|--|
| BONUS SUPER SELLER <small>*VP provenant des ventes aux clients</small>  | 3% Super Seller 500-999 VP | 4% 1K Super Seller 1,000-1,999 VP | 6% 2K Super Seller 2,000-2,999 VP | 10% 3K Super Seller 3,000-9,999 VP | 15% 10K Super Seller 10,000+ VP |
|--|-----------------------------------|--|--|---|--|


| | | | | | | | | | | | | | |
|---|----------|----|----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|
| BONUS UNILEVEL  | Niveau 1 | 7% | 8% | 10% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% | 12% |
| | Niveau 2 | - | - | 3% | 5% | 6% | 7% | 7% | 7% | 7% | 7% | 7% | 7% |
| | Niveau 3 | - | - | - | - | 3% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| | Niveau 4 | - | - | - | - | - | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% |

| | | | | | | | | | | | |
|---|--|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|
| BONUS DE VOLUME DE GROUPE  | Payé de vous à la génération suivante de MMB ou plus élevé (titre de carrière) | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% |
|---|--|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|

| | | PÉRIODE POWERSTART * | | | | | | | | | | |
|---|---|---|--|--|--|-------|-------|-------|---------|---------|---------|----------|
| BONUS D'AVANCEMENT DE RANG  | - | 157.50€* mois d'inscription plus 5 premiers mois complets | 540 €* - Si mois d'inscription plus 5 premiers mois complets | 540 €* - Si mois d'inscription plus 5 premiers mois complets | 675 €* - Si mois d'inscription plus 5 premiers mois complets | 425 € | 425 € | 900 € | 2,250 € | 4,500 € | 9,000 € | 17,500 € |

| | | | | | | | | | | | |
|--|---|----------|--------|--------|-----------|-------|--|--|--|--|--|
| BONUS D'AVANCEMENT DE RANG ÉQUIVALENT  | - | 78.75 €* | 270 €* | 270 €* | 337.50 €* | 425 € | <ul style="list-style-type: none"> • Les bonus équivalents AMP, MMP, AMB et MB seront versées au parrain s'il est rémunéré au même titre (ou à un titre supérieur) • Le bonus MMB équivalent sera versé au premier titre de carrière MMB+ ascendant, s'il est payé en tant que MMB+. • S'il n'est pas payé en tant que MMB+, le bonus sera perdu et ne sera pas retransmis. | | | | |
|--|---|----------|--------|--------|-----------|-------|--|--|--|--|--|

| | | | | | | | | | | | | |
|---|--|--|--|--|--|--|--|-------|-------|---------|---------|---------|
| BONUS MONAT MOTOR CLUB  | Des conditions spécifiques s'appliquent pour adhérer au Motor Club de MONAT. En vigueur pour les nouvelles inscriptions au Motor Club, les renouvellements de contrat ou les mises à niveau après le 15 juin 2022. | | | | | | | 940 € | 940 € | 1,240 € | 1,240 € | 1,615 € |
|---|--|--|--|--|--|--|--|-------|-------|---------|---------|---------|

| | | | | | | | | | | | | | |
|---|--------------|---|---|---|---|---|---|----|----|----|----|----|----|
| GÉNÉRATION BONUS  | Génération 1 | - | - | - | - | - | - | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% | 4% |
| | Génération 2 | - | - | - | - | - | - | - | 3% | 4% | 4% | 4% | 4% |
| | Génération 3 | - | - | - | - | - | - | - | - | 3% | 4% | 4% | 4% |
| | Génération 4 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | 3% | 4% | 4% |
| | Génération 5 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | - | 3% | 4% |

BONUS SUR LE KIT DE PRODUITS

Gagnez un Bonus de pack de produit sur chaque Pack de produit vendu !
Il n'y a pas de limite quant au nombre de Bonus de Packs de produit que vous pouvez gagner.



- 35 € pour chaque PM inscrit avec un Custom Essentials Lite Pack de 149 € (200 VP)
- 50 € pour chaque PM qui s'inscrit avec un Kit de produits Essentials Soins capillaires de 220 € (200 VP)
- 120 € pour chaque PM qui s'inscrit avec un Kit de produits Success de 399 € (350 VP)
- 240 € pour chaque PM qui s'inscrit avec un Kit de produits Overachiever de 699 € (500 VP)

PowerStart

COMMENCEZ FORT, GAGNEZ PLUS DE BONUS

La période PowerStart correspond au mois d'inscription et aux cinq mois calendaires suivants. Pendant la période PowerStart, vous pouvez gagner jusqu'à 3 primes d'avancement de rang à chaque rang, de AMP à MB. Le Bonus d'avancement de rang que vous recevrez augmentera la deuxième fois que vous atteindrez et maintiendrez chaque rang et augmentera à nouveau la troisième fois que vous atteindrez et maintiendrez être payé en tant que le rang pendant la période PowerStart.

Lorsque vous avancez de plusieurs rangs au cours du même mois, vous gagnez le bonus d'avancement de rang pour chaque rang que vous avez atteint !

En tant que parrain, vous pouvez gagner un Bonus équivalent d'Avancement de rang correspondant à 50 % du montant du bonus d'avancement de rang gagnée par votre Partenaire de Marché personnellement parrainé pour avoir progressé vers AMP, MMP, AMB et MB au cours de sa période PowerStart, tant que vous êtes payé en tant que le même rang ou à un rang supérieur.

Le Bonus d'avancement de rang et le Bonus équivalent d'Avancement de rang sont décrites ci-dessous.

POWERSTART BONUS D'AVANCEMENT DE RANG

| RANG | 1 ^{re} FOIS | 2 ^e FOIS | 3 ^e FOIS | MONTANT MAXIMAL POUR CHAQUE RANG |
|--------------------------|----------------------|---------------------|---------------------|----------------------------------|
| AMP | 22.50 € | 45.00 € | 90.00 € | 157.50 € |
| MMP | 135.00 € | 180.00 € | 225.00 € | 540.00 € |
| AMB | 135.00 € | 180.00 € | 225.00 € | 540.00 € |
| MB | 180.00 € | 225.00 € | 270.00 € | 675.00 € |
| MONTANT MAXIMUM PAR MOIS | 472.50 € | 630.00 € | 810.00 € | 1,912.50 € |

POWERSTART BONUS ÉQUIVALENT D'AVANCEMENT

| RANG | 1 ^{re} FOIS | 2 ^e FOIS | 3 ^e FOIS | MONTANT MAXIMAL POUR CHAQUE RANG |
|--------------------------|----------------------|---------------------|---------------------|----------------------------------|
| AMP | 11.25 € | 22.50 € | 45.00 € | 78.75 € |
| MMP | 67.50 € | 90.00 € | 112.50 € | 270.00 € |
| AMB | 67.50 € | 90.00 € | 112.50 € | 270.00 € |
| MB | 90.00 € | 112.50 € | 135.00 € | 337.50 € |
| MONTANT MAXIMUM PAR MOIS | 236.25 € | 315.00 € | 405.00 € | 956.25 € |

ACTIF : Vous êtes considéré comme Actif lorsque vous avez au moins 200 de Volume Personnel (VP) au cours d'un mois calendaire. Pour recevoir une commission sur le volume de la ligne descendante, vous devez être actif avec au moins 200 VP.

LIGNÉE ACTIVE : Tout Partenaire de Marché de premier niveau et toute sa lignée descendante où au moins un Partenaire de Marché dans la lignée a au moins 200 VP.

TITRE DE CARRIÈRE : Le titre donné lors de la promotion et qui peut aussi être mentionné en tant que titre de reconnaissance.

RAPPORT DÉTAILLÉ DES COMMISSIONS / RAPPORT DES COMMISSIONS : Un rapport situé dans votre Back Office qui fournit les détails du paiement des commissions pour les gains hebdomadaires et mensuels.

VOLUME COMMISSIONNABLE (VC) : La valeur assignée de chaque produit acheté sur lequel des commissions sont payées.

LIGNÉE DESCENDANTE : Tout le monde en-dessous de vous dans votre organisation, également appelée Downline.

VOLUME DE LA LIGNÉE DESCENDANTE (VD) : La somme de votre VP et de celui de toute votre lignée descendante, quels que soient les titres. Également appelé Volume de l'organisation (VO).

GÉNÉRATION : Une génération commence avec un partenaire de marché dans votre lignée descendante qui a un Titre de carrière de Managing Market Builder (MMB) ou supérieur et qui peut se trouver n'importe où en dessous de vous. Une génération comprend toutes les personnes qui se trouvent en dessous de celle-ci, jusqu'au prochain Titre de Carrière de MMB ou à un niveau supérieur, qui n'est pas inclus.

BONUS DE GÉNÉRATION : Les membres payés en tant que Managing Market Builder (MMB) ou d'un niveau supérieur peuvent recevoir des Bonus de Génération sur le volume commissionnable (VC) des Générations de leur lignée descendante. Par exemple, une Génération 1 paierait au premier MMB ou plus (Titre de carrière) de la lignée descendante et à toutes les personnes en dessous, jusqu'au MMB suivant (Titre de carrière) ou plus haut dans la lignée, non inclus.

NOUVEAU MMB DE PREMIÈRE GÉNÉRATION DANS LES 12 DERNIERS MOIS : Tous les membres payés en tant que Directeurs doivent avoir un nouveau MMB de 1ère génération au cours des 12 derniers mois. Le MMB compte pour le mois de la promotion et les 11 mois suivants, indépendamment d'une rétrogradation du Titre de carrière. Le MMB peut également recompter pour un directeur si le MMB est rétrogradé, mais redevient MMB après le 12e mois.

VOLUME DE GROUPE (VG) : Le volume personnel de vous-même et de votre lignée descendante, jusqu'au prochain Managing Market Builder ou plus haut (par Titre de carrière). Lorsqu'un Partenaire de Marché de votre groupe est promu Managing Market Builder pour la première fois, son GV sera inclus dans votre GV à des fins de qualification pour le mois en cours uniquement.

BONUS DE VOLUME DE GROUPE : Un bonus de 2 % sur le Volume Commissionnable de votre Groupe Personnel. Payé à partir de vous, jusqu'à et sans l'inclure, votre prochaine génération de titre de carrière MMB ou d'un niveau supérieur.

PÉRIODE DE GRÂCE DE 90 JOURS POUR LA PROMOTION D'UN MMB : Lorsqu'un Partenaire de Marché de niveau Managing Market Builder (MMB) ou supérieur promeut un MMB dans son Groupe Personnel pendant les 3 mois civils suivant la promotion, le parrain de la lignée ascendante ne sera tenu de remplir que la moitié de son exigence de VG pour être payé à ce titre. Si plus d'un membre de la branche descendante a accédé au MMB au cours des deux périodes précédentes, les exigences en matière de VG pour chaque rang sont supprimées. Par exemple, lorsque le Titre de carrière du parrain de la lignée ascendante est MMB, afin d'être payé en tant que MMB, le parrain se qualifierait avec 2 500 VG pendant la période de grâce. Si le parrain direct de la lignée ascendante n'est pas un MMB, la période de grâce pour le VG s'applique à tous les niveaux de parrainage de la lignée ascendante, jusqu'au MMB suivant.

NIVEAU : La position d'un Partenaire de Marché dans votre lignée descendante par rapport à vous, quel que soit son titre. Lorsque vous parrainez personnellement un Partenaire de Marché, il est considéré comme votre 1er Niveau. Les Partenaires de Marché inscrits avec eux sont le 2ème Niveau, et ainsi de suite.

LIGNÉE : Une Lignée commence avec un Partenaire de Marché de votre 1er Niveau et inclut tous les Partenaires de Marché situés en dessous de lui. Vous pouvez avoir autant de Lignées que de Partenaires de Marché parrainés personnellement. (Également appelée une jambe).

PM : Un Partenaire de Marché. Quelqu'un qui a rejoint MONAT avec l'intention de développer une équipe et de générer des revenus.

MOMONEY : Lorsqu'un Partenaire de marché perçoit des commissions, celles-ci sont payées via un portefeuille en ligne. Le portefeuille est créé lorsque vous recevez votre première commission. Veuillez consulter la FAQ de MoMoney pour plus d'informations.

BONUS MONAT MOTOR CLUB : Il s'agit d'un bonus qui vous récompense pour votre réussite et votre constance. Une fois que vous l'aurez atteint, vous recevrez un bonus mensuel en fonction de votre titre. Vous pouvez trouver plus d'informations dans votre Back Office.

VOLUME COMMISSIONNABLE ORGANISATIONNEL (VCO) : La somme du volume commissionnable de toute votre organisation.

RANG PAYÉ EN TANT QUE : Le titre donné en fonction des qualifications de rang atteintes pour une période de commission mensuelle. Le « rang payé en tant que » peut être identique ou inférieur au Titre de carrière et peut fluctuer d'un mois à l'autre.

PÉRIODE : La période fait référence à un laps de temps spécifique au cours duquel les qualifications et les paiements sont calculés. Nous avons une période hebdomadaire ainsi qu'une période mensuelle dans notre plan de rémunération.

GROUPE PERSONNEL : Un Partenaire de Marché et toute sa lignée descendante, jusqu'au prochain Managing Market Builder (MMB) ou plus haut (Titre de carrière).

BONUS DE VENTES PERSONNELLES : Les Partenaires de Marché qui atteignent un chiffre de VP minimum au cours d'une période de commission seront qualifiés pour recevoir un pourcentage supplémentaire sur leur Volume Personnel total provenant des achats de leurs Clients VIP et de leurs Clients de détail. Le VP est exclus du calcul des gains.

VOLUME PERSONNEL (VP) : Une valeur assignée associée aux produits. Le VP est la somme des vos produits achetés personnellement et des produits achetés par vos Clients au détail et Clients VIP parrainés personnellement. (Voir également le Volume de Qualification)

KIT DE PRODUITS (PP) : Une collection de produits disponible uniquement pour les nouveaux Partenaires de Marché lors de leur inscription. Les Kits de produits contiennent le volume personnel mais n'ont pas de volume commissionnable.

BONUS DE KITS DE PRODUIT : Les Partenaires de Marché qui parrainent un nouveau Partenaire de Marché avec un Kit de produit sont éligibles pour recevoir un bonus.

LIGNÉE QUALIFIÉE (OU EXIGENCE DE STRUCTURE) : Pour avoir une Lignée Qualifiée, au moins un Partenaire de Marché dans l'une de vos Lignes doit être qualifié pour être Payé en tant qu'un rang spécifique dans le mois. Par exemple, un Managing Market Builder aura besoin de quatre Lignes Actives et deux de ces lignes devront avoir au moins un membre payé en tant que Managing Market Partner ou supérieur. À des fins de qualifications, vous ne pouvez compter qu'un titre par ligne.

VOLUME DE QUALIFICATION (QV) : Utilisé pour les calculs du Volume personnel (VP), du Volume de groupe (VG) et du Volume de la lignée descendante (VD) afin de déterminer si vous êtes qualifié sur la base des conditions de votre titre.

AVANCEMENT DE RANG : Lorsqu'un Partenaire de Marché remplit des qualifications spécifiques lors d'un mois calendaire, il/elle peut avancer à un nouveau rang (ou titre).

BONUS D'AVANCEMENT DE RANG : Les Partenaires de Marché qui avancent en rang pour la première fois peuvent être éligibles pour un Bonus d'Avancement de Rang selon la période où ils ont atteint cet avancement.

BONUS ÉQUIVALENT D'AVANCEMENT DE RANG : Les Partenaires de Marché qui sont le parrain d'un autre Partenaire de Marché qui atteint un Bonus d'Avancement de Rang peuvent être éligibles pour recevoir un Bonus Équivalent d'Avancement de Rang.

POLITIQUE DE RECLASSIFICATION : Les Managing Market Builders qui ne sont pas payés en tant que leur titre de carrière au cours de 6 mois calendaires seront reclassés au titre le plus élevé qu'ils ont obtenu au cours des six mois calendaires précédents, et leur volume de groupe (VG) reviendra au VG des parrains le sixième mois.

Les Associate Market Mentors et supérieurs qui ne sont pas payés en tant que leur titre de carrière au cours de 12 mois calendaires seront reclassés au titre le plus élevé qu'ils ont obtenu au cours des douze mois calendaires précédents, et leur volume de groupe (VG) reviendra au VG des parrains le douzième mois.

RENOUVELLEMENT : Chaque année, les Partenaires de Marché doivent renouveler leur compte de Partenaire de Marché tous les 12 mois avec MONAT afin de rester Partenaire de Marché.

BONUS DE VENTE AU DÉTAIL : Une commission que vous recevez sur les commandes placée par vos Clients de vente au détail et VIP.

CLIENT DE VENTE AU DÉTAIL : Un Client qui commande un produit au prix de vente au détail total.

PARRAIN : Le Partenaire de Marché qui vous a inscrit et qui se trouve directement au-dessus de vous dans la généalogie est votre Parrain.

BONUS UNILEVE : En tant que Partenaire de Marché actif, vous pouvez être payé pour les ventes des Partenaires de Marché en-dessous de vous, jusqu'à quatre niveaux descendants. Les pourcentages et le nombre de niveaux qui vous sont payés sont basés sur le Titre en tant que tel vous êtes payé, quel que soit les titres des personnes en-dessous de vous.

LIGNÉE ASCENDANTE : Votre Parrain représente votre Lignée Ascendante directe, et tout Partenaire de Marché au-dessus de votre Lignée Ascendante directe est aussi considéré comme votre « Lignée Ascendante ».

CLIENT VIP : Un Client qui s'est inscrit à notre programme VIP et achète des produits à un prix réduit (VIP).

BONUS ÉQUIVALENT POUR L'AVANCEMENT DE RANG : Un bonus d'équivalence AMP, MMP, AMB et MB sera versé au parrain s'il est payé en tant que le même rang (ou à un rang plus élevé). Le Bonus équivalent de MMB sera versé au premier membre de la ligne ascendante ayant atteint le rang MMB+ s'il est payé en tant que MMB+ au cours du mois en question. S'il n'est pas payé en tant que MMB+, le bonus sera perdu et ne sera pas reconduit.

PowerStart : Un programme de bonus à durée limitée disponible pour les nouveaux Partenaires de Marché inscrits après le 1er décembre 2024.

Période PowerStart : La période PowerStart d'un nouveau Partenaire de Marché correspond à son mois d'inscription plus les cinq mois civils suivants. Par exemple, un Partenaire de Marché qui s'est inscrit le 10 décembre 2024 a une période PowerStart qui commence le 10 décembre et se termine le 31 mai 2025.